



Nr.	Abstract	
	Themen-Einreicher	<i>van der Meer Gruppe – VDMG</i>
	Referent	<i>Marco van der Meer Franz J. Michel (VDMG)</i>
	Klinik-Partner als Referenz	./.
	Klinik als Entwicklungspartner	n.n.
	Klinik-Referent	./.
	Thema IT gestützte Ergebnis-, Cash Flow Optimierung und Investitionsfinanzierung	
1	Vorstellung der Problemstellung Die Folge von zu langsamer oder aber unzureichender Rechnungsbearbeitung bzw. Einkaufsmanagement sind nicht optimale Einkaufskonditionen, negative Cash Flows und in der Folge u.a. Investitionsstaus. Um die drei zuvor genannten Punkte abzustellen werden bereits singuläre Projekte in Kliniken durchgeführt, d.h. Scan Rechnungseingang, Einkaufs- und Zahlungsziel-Management, etc. Die Herausforderung ist aber, dass sich in den seltensten Fällen eine Verbesserung der Ergebnisse und der Cash Flows einstellt und somit diese Mittel nicht für Investitionen frei werden.	
2	Darstellung von Aufgabenstellung / Thema / Zielen Die zuvor dargelegte Herausforderung soll nun ganzheitlich gelöst werden, d.h. vom Rechnungs-Scanning, Einbeziehung eines Kredit- bzw. Leasinginstituts zum Management der jeweiligen „Forderungen“ der „Lieferanten“ gegenüber dem Krankenhaus und Kontenausgleich Klinik – Lieferant – Kreditinstitut in Real Time. Die Aufgabe ist somit eine zwischen Finanzen und Einkauf abgestimmte Ergebnis- und Cash Flow Optimierung durch Nutzung von Reverse Factoring sowie die Nutzung der neugewonnenen Liquiditätsfreiräume für Investitionen. Prozessual eliminiert VDMG die bestehenden Medienbrüche zwischen den beteiligten Parteien Finanzen, Einkauf, Bank und Kreditversicherer.	
3	Erläuterung der Lösungsvorschläge Der Lösungsansatz von VDMG ermöglicht die standardisierte Optimierung von Zahlungszielen und deren Nutzung: VDMG versetzt den Kunden mit Hilfe eines universellen Lösungsansatzes in die Lage, hinsichtlich bestehender Verbindlichkeiten liquiditätsrelevante Optimierungen durchzuführen. Die so strukturell gewonnenen Liquiditätsfreiräume kann der Kunde nutzen, um mit Hilfe von VDMG zukünftige Investitionen effizient, ohne Aufnahme von zusätzlichen Krediten zu strukturieren, oder bestehende Bankverbindlichkeiten zu reduzieren.	



ENTSCHEIDERFABRIK

4	Beschreibung der Leistungen der „Themen Einreicher“ <u>VDMG:</u> Über den „VDMG Verbund“ wird die vertragliche Zahlungsabwicklung durchgeführt. VDMG erstellt Schnittstellen zur „Kunden FiBu“ und zum Factoring Institut. In Abstimmung mit dem Kunden legt VDMG das zukünftige Zahlungsziel (i. d. R. 90 Tage) neu fest. Darüber hinaus wird der Investitionsbedarf des Kunden durch VDMG einkaufsseitig (konditionell) begleitet und in optimierte Kauf und Finanzierungsmöglichkeiten überführt. Im Rahmen der gemeinsamen Zusammenarbeit unterstützt VDMG den Kunden bei der Identifikation und dauerhaften Betreuung der Finanzinstitute, die für den Kunden den Zahlungsverkehr durchführen, das Zahlungsziel (90 Tage) realisieren, das Reverse Factoring durchführen und den optimierten Investitionsbedarf finanzieren.
5	Darstellung der Anforderungen an die „Themen Partner“ Der Klinik-Partner soll das Thema ganzheitlich mit dem Themen-Einreicher entsprechend seiner Business-Strategie mit Bezug auf die Gesamtlösung (Thema – s.o.) bearbeiten und etablieren wollen.
6	Darlegung der Anforderungen im Hinblick auf eine nachhaltige Themenbearbeitung Nachhaltigkeit ist in der Form gegeben, das der beschriebene Lösungsansatz keinen Einmaleffekt beinhaltet, sondern dauerhaft genutzt werden kann.